

鄭董事長文隆對工會代表談話紀要

新創研發中心 顏闡明

2018年6月15日,鄭董事長文隆對工會代表大會參加的會員們進行了一場專案報告:「台船公司的再造與未來的展望」。會中就公司的轉型、多角化經營、財務改善計畫、商船與軍艦業務發展、離岸風電與防蝕業務發展等項目,分別進行詳細的說明。



鄭董事長對工會代表專題演講

首先,鄭董恭喜工會新代表的選出,希望代表們能將公司傳承帶向正面的方向。工會在企業裡面是扮演重要的角色,鄭董期望公司資方與勞方能夠一起來照顧勞工的權益,不僅是公司3,000餘位員工,也要包含承攬商,能夠在工作與員工權益之間取得平衡,讓大家一起能有好的生活。

今天的台船,已經走過再生計畫的洗禮,進入了另一個新階段,為讓大家

瞭解到目前處境仍是十分的艱難及未來發展需要,鄭董用了「再造」兩個字來 區別,以期能將公司所提出新的目標與策略,能產生共識,瞭解大戰略的方向 在哪裡,才能形成一股共同的力量,成功機會就會變大。

轉型是公司多年來的期望,台船從公營機構轉換過來,過程十分的緩慢, 裡面包含了不少的惰性,鄭董在民間企業工作過,瞭解他們的彈性與優點。從 歷年的營收及稅後淨利這張表來看(參見表 1),台船經歷兩次危機,之所以會變 成這樣,有外在的因素,也有我們的因素。

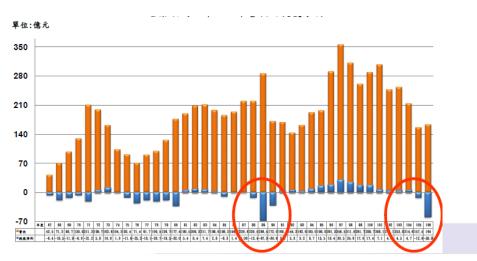


表 1:台船公司 67~106 年營收及稅後淨利

331 風災導致兩台 350 頓吊車的碰撞、919 莫蘭蒂強颱造成風明輪的受損, 兩次天災均對生產線產生重大的影響;但是外在的造船景氣循環正面臨大環境 不佳、產值過小及供應鏈不足、生產期程脫序等問題,加速造成我們面臨經營 的困境。

台船的造船訂單,是向全世界爭取,靠國際比價來承攬,過程十分艱辛。 不只一次船東或是監工,肯定我們建造的船舶有節能的優點與品質的穩定,對 我們諸多的肯定。但是我們的成本,也高出競爭對手約兩成,我們不能期望於 船價的調漲,因此,降低成本及增加生產效率,就是我們必須要做事情。

我用「悲壯轉型」這四個字來形容,因為過去轉型的痛苦,相對面對於未知的未來,我們更要有勇氣,邊走邊克服困難;尤其是關係未來幾十年的發展,工會代表要帶領大家一起走過這一段路。

對於「多角化經營」的策略,過去我們曾有六大規劃,分別是商船本業、 國艦國造、離岸風電、防蝕工程以及顧問服務與軌道車輛,經過一年的嘗試與 努力;今天我們要修正為商船本業、國艦國造及離岸風電這三大項。在商船本 業方面,除了手持訂單外,已與多家航商對新造船需求進行接觸;在軍艦與公 務船方面,海軍及海巡署均有龐大的建造艦艇計畫,況且我們已獲的潛艦設計 標與兩棲船塢運輸艦(LPD)業務,未來更有諸多艦艇等業務的釋出;至於離岸風 電項目,更要配合國家風電政策及目標,將我們擁有的海事工程技術與場地設 施優勢,完整地發揮出來,其中尤以海上運輸與安裝工程、水下基礎生產製造、 海上變電站與防蝕科技等項目為主。

至於「財務改善計畫」,公司除了進行減資與私募現金增資計畫外,也推動了「止血計畫」,包括加強生產力、減少罰款、縮緊開銷、降低物料成本,以及酌量減少員工福利等。其中,在去年(106年)底召開臨時股東會,通過減資新台幣43億元,以及私募增資一億股等案。在大家的配合下,目前已完成第一次現金增資案,感謝相關人員的努力協助下,計有國發基金與耀華玻璃基金等私募基金6,000萬股投入;未來再適時推出第二次私募增資,及辦理股票市場公開募資。財務改善推動增資及止血計畫,僅是我們要自救的第一步,未來我們更要

克勤克儉的推動效率提升,積極發揮團隊精神與貫徹執行力,才能達到真正自 救的目標。

就「商船業務」方面來說,我們的造船競爭力,與全球造船國家來比較, 與日韓價格差距近兩成、與中國大陸相較差三成。從競爭力方面來檢討,必須 在有效的提升效率及降低成本,才可能求生存。我們可分別從物料裝備採購、 物料管理改善、鋼板最優惠價格爭取、設計圖料配合改善、生產力提升等策略 進行;尤其是積極推動生產力提升 10% (EP10, Enhanced Productivity 10%)個人全 面的運動,除了自我覺醒外,更要記住:沒有付出,就沒有收穫,我們一定要 將台船的榮耀恢復回來。

另一方面,我們也不要妄自菲薄,國際知名的英國造船工程師學會(RINA) 出刊的世界年度名船錄(Significant ships of the year),從 2014 年~2017 年連續四 年都將本公司代表性船舶刊登於封面(參見圖 1),代表台船設計與建造的船舶擁 有很高的知名度與好評。以前在這裡造船的德國航商彼德多勒(Peter Doehle),再 來修船的時候,就誇說台船建造的船舶品質好;德翔航運陳董事長德勝在交船 的時候,一再感謝台船建造的支線型 1,800TEU 貨櫃船省油及耐用,尤其是在波 浪中適航性良好;長榮海運 2,800TEU 貨櫃船新船的監造人員,特別在新船航行 離開前一天,向董事長表達謝意,感謝台船設計與建造精美的船舶。

共有24型船入選英國皇家造船工程師學會(RINA)世界名船錄,建造數量達到209艘



圖 1: RINA 年度名船錄 2014 年~2017 年封面刊登台船新建船舶

在「國艦國造業務」方面,海軍在22年建軍願景中,提出4,700億元的11型造艦計畫,我們已取得兩棲船塢運輸艦與潛艦設計標業務,未來要更積極爭取其他相關的業務,包括未來三年的國造潛艦建造標案、新一代飛彈巡防艦原型艦、沱江艦後續艦、劍龍級潛艦延壽案,以及快速布雷艇等。

在公務船方面,海巡署提出 10 年 141 艘海巡艦艇計畫,包括 4,000 噸級巡防救難艦、1,000 噸級巡防救難艦、600 噸級巡防艦、100 噸級與小型巡防救難艇、多功能艇等,海巡署編列總經費 426 億餘萬元,都是我們要積極爭取的業務。

在「離岸風電業務」方面,政府 2012 年起就設置「千架海陸風力機計畫推動辦公室」,長期規畫風力發電的計畫,其中陸域風機已設置 348 座、計 686.7MW,並規劃離岸風機在 2020 年設置 520MW、2025 年累計設置 5~6GW,長程目標至 10GW。

其中,以二階段策略(遴選機制與競價機制),在 2025 年前完成先遴選 3GW、後競價 2.5GW 的規劃;以本土自主化產業建立、技術能量、環境融合,及財務能力等項進行的遴選,與「價格」為主要獲得開發考量的競價機制。

與台船有密切合作關係的風場開發商,包括丹麥沃旭能源(Orsted)、丹麥哥本哈根基礎建設基金(CIP, Copenhagen Infrastructure Partners),以及力麗、中鋼與亞泥等 3 家本土業者。本公司將積極與風場開發商結盟,以爭取商機;另外也加強與有經驗的施工廠商合作,爭取開發商信心;及籌獲海工相關船隻,並結合他國工作船,爭取海工業務。

除了上述規畫外,台船也與比利時 DEME 集團旗下 GeoSea 公司簽訂合作協議(CA),計畫成立台船環海風電工程公司(CDWE),以爭取離岸風電工程業務;另外也計畫成立台船船舶公司,籌獲相關工程用船隻。

在離岸風電佈局方面,對於支撐結構的水下基礎,無論採用單樁 (Monopile)、套筒式(Jacket)或三角管式(Tripod),都將積極與國內鋼廠合作(世紀鋼、中鋼等);至於連接水下基礎的轉接平台(TP)和套筒式的基樁(Pin pile),則加強中鋼機械、日本及歐洲廠商合作,由高基兩廠分別配合辦理。

至於在防蝕工程業務來說,台船與永記造漆合作成立的台船防蝕公司,將與中鋼公司及世紀鋼鐵保持密切合作,並分別在興達港與台北港參與相關廠房設施建設,基隆廠也可以參與風機塔架(Tower)相關業務工程。

台船長期致力於建造與修理各類船艦工程及相關港口機械工程等,不但靠近海岸,也熟悉海事相關的業務。面對商船本業、國艦國造及離岸風電這三大塊業務布局,這是一個難得的機會,我們一定要繼續努力,像一隻40歲的老鷹,經歷過十分痛苦的更新過程後,重新得力再過30年的歲月。我們也要經歷更新過程,以改善虛弱的體質,讓大家一起來接受挑戰吧!